

2. Capital Market Day Erläuterungen zum ersten Halbjahr 2006/2007

Ehningen, 14. Mai 2007



Inhalte

- Highlights zum ersten Halbjahr 2006/2007
- Finanzkennzahlen
- Personalmanagement
- Ausblick

Rahmenbedingungen entwickeln sich positiv

- Belebung der europäischen Wirtschaft feststellbar
- Restrukturierungsmaßnahmen bei einigen Herstellern sind zwischenzeitlich weitestgehend abgeschlossen
- Vermeidung des Aufbaus von Fixkostenstrukturen von Seiten der OEM → Trend zum Outsourcing intakt
- Modellvielfalt der Hersteller bleibt auf hohem Niveau und wird weiter ausgebaut

Das Halbjahr im Überblick (1/2)

- Bertrandt verzeichnet Wachstum sowohl in den klassischen Geschäftsfeldern Interieur, Exterieur und Rohbau als auch in den Fachbereichen Entwicklungsbegleitende Dienstleistungen, Elektronik, Powertrain und Versuch
- Die Mitarbeiterzahl hat im 2. Quartal des Geschäftsjahres 2006/2007 erstmals in der Unternehmensgeschichte die Grenze von 4.000 Mitarbeitern überschritten
 - Im 1. Halbjahr wurden rund 550 neue Arbeitsplätze geschaffen
 - Die Mitarbeiterzahl liegt zum 31.03.2007 bei 4.135

Das Halbjahr im Überblick (2/2)

- Die Umsatzerlöse konnten im Vergleich zum 1. Halbjahr des Geschäftsjahres 2005/2006 um 39% gesteigert werden
- Das Halbjahres-EBIT wuchs um 111% auf 12.867 TEUR
- Das Ergebnis nach Ertragssteuern liegt bei 8.841 TEUR nach 2.994 TEUR im Vorjahr
- Die Eigenkapital-Quote liegt bei 46,8%
- Der Free Cashflow beträgt 17.419 TEUR

Inhalte

- Highlights zum ersten Halbjahr 2006/2007

- Finanzkennzahlen

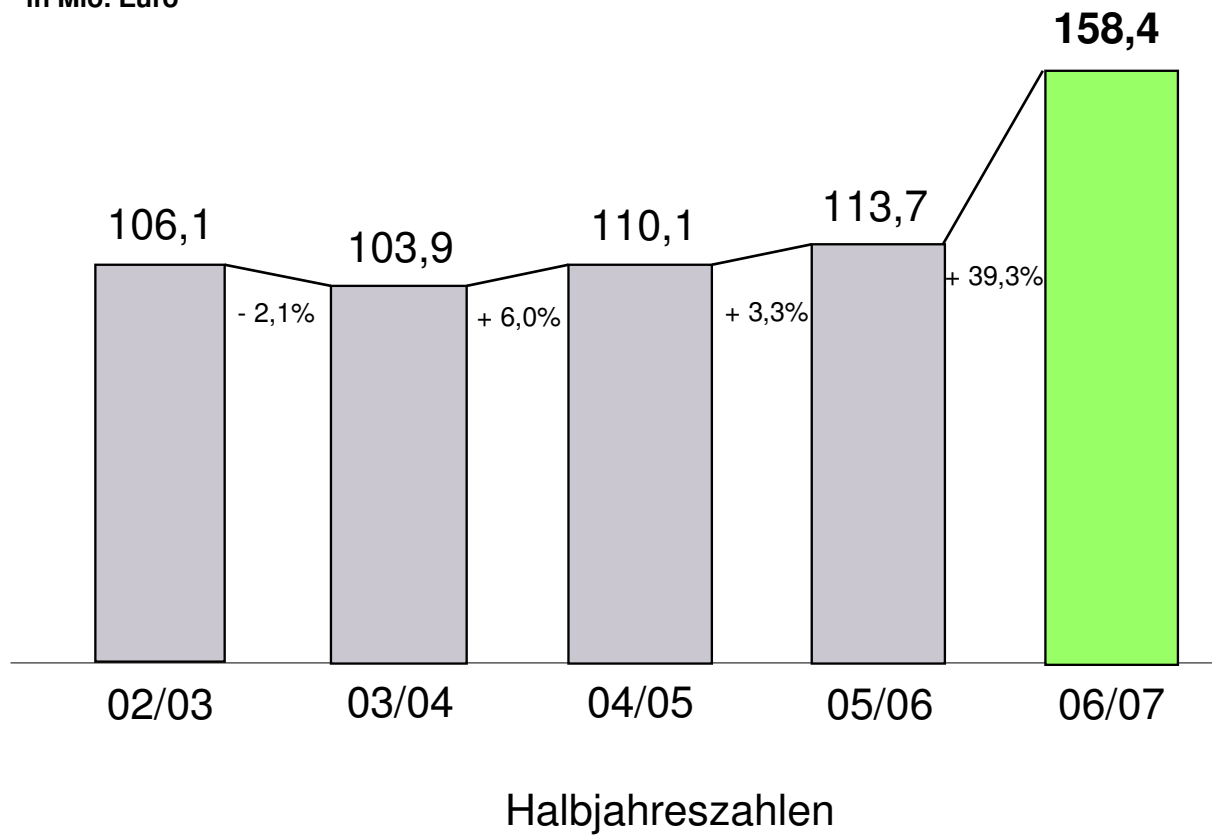
- Kennzahlen der Gewinn- und Verlustrechnung
- Kennzahlen der Bilanz
- Cashflow Kennzahlen

- Personalmanagement

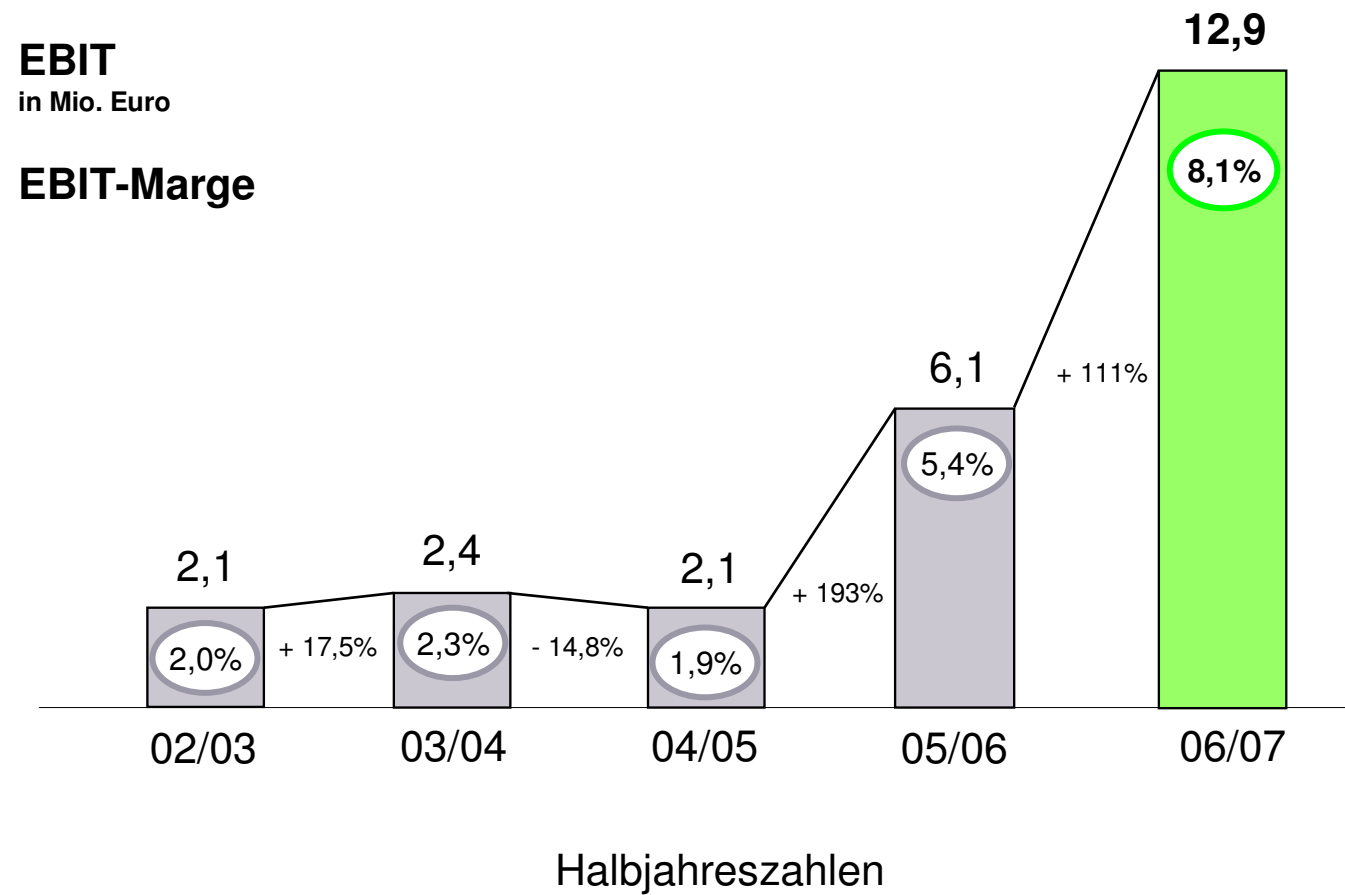
- Ausblick

Umsatzerlöse konnten um 39,3% gesteigert werden

Umsatzerlöse
in Mio. Euro

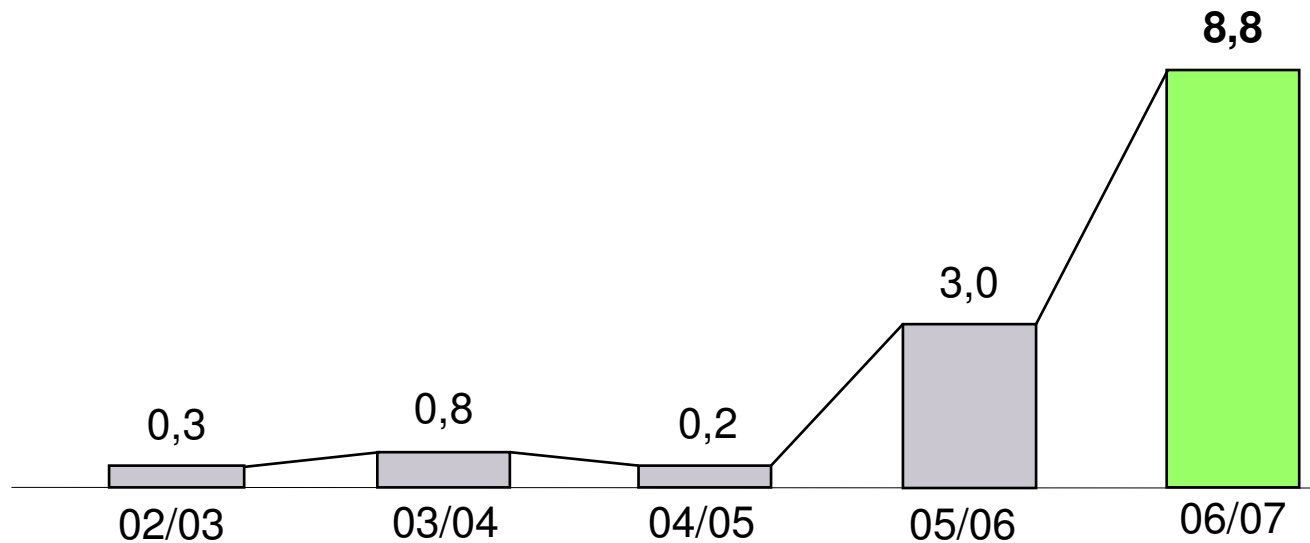


Deutliche Verbesserung des EBIT sowie der EBIT-Marge



Ergebnis nach Ertragssteuern von 8.841 TEUR

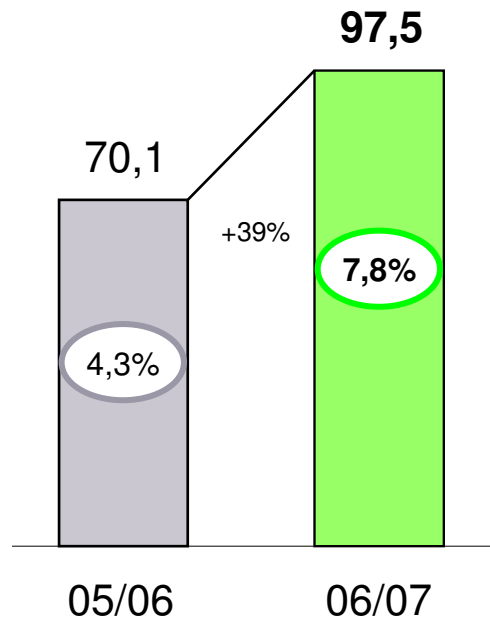
Ergebnis nach Steuern in Mio. Euro



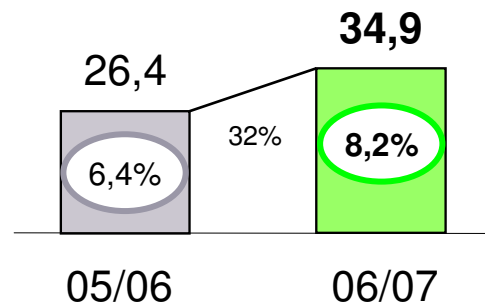
Halbjahreszahlen

Die Segmente auf einen Blick - Umsatzerlöse und EBIT-Marge

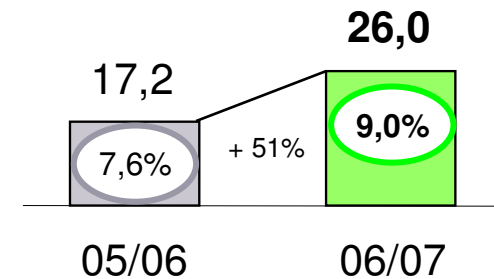
Digital Engineering
in Mio. Euro



Physical Engineering
in Mio. Euro



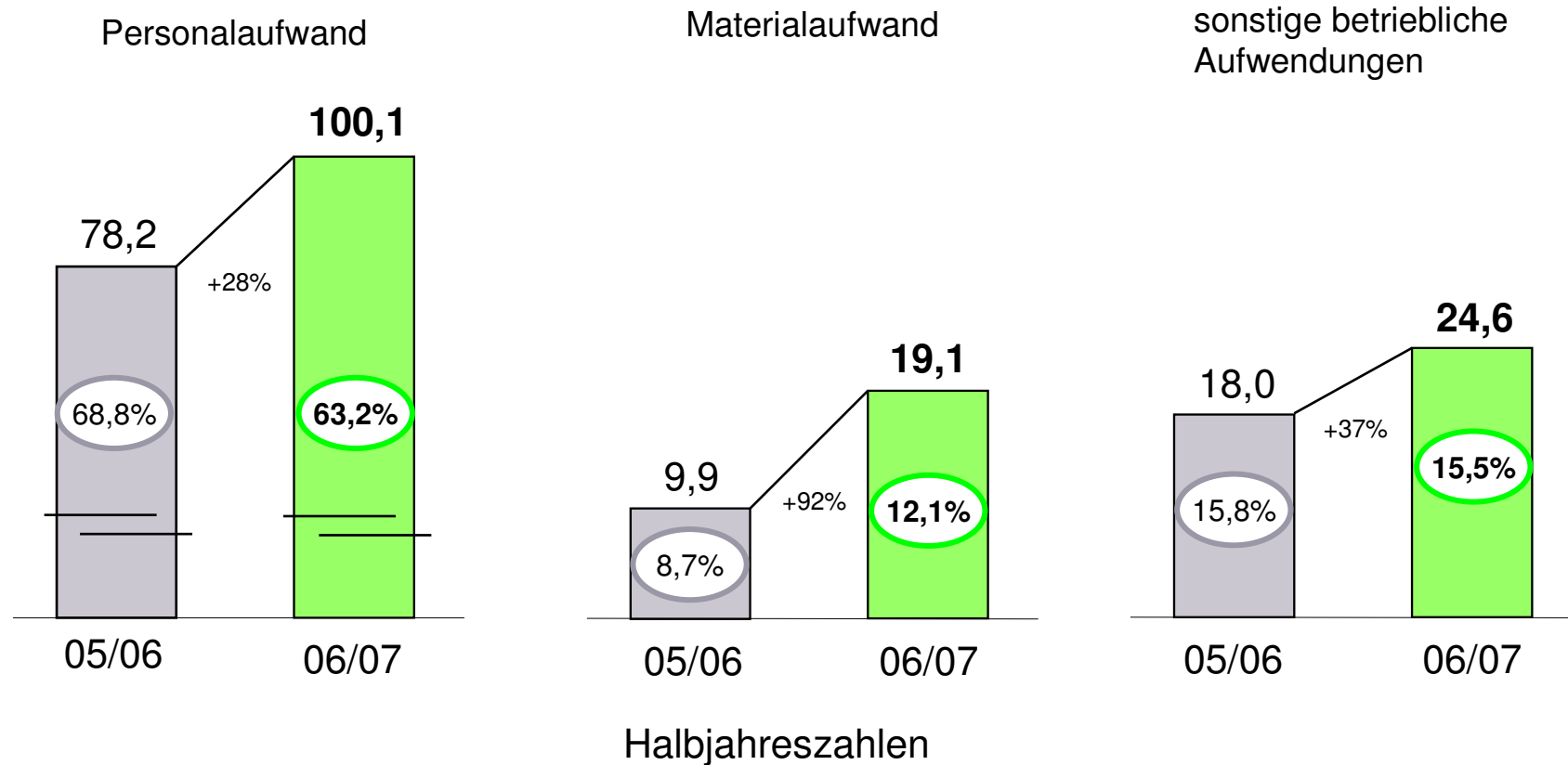
Elektrik/Elektronik
in Mio. Euro



Halbjahreszahlen

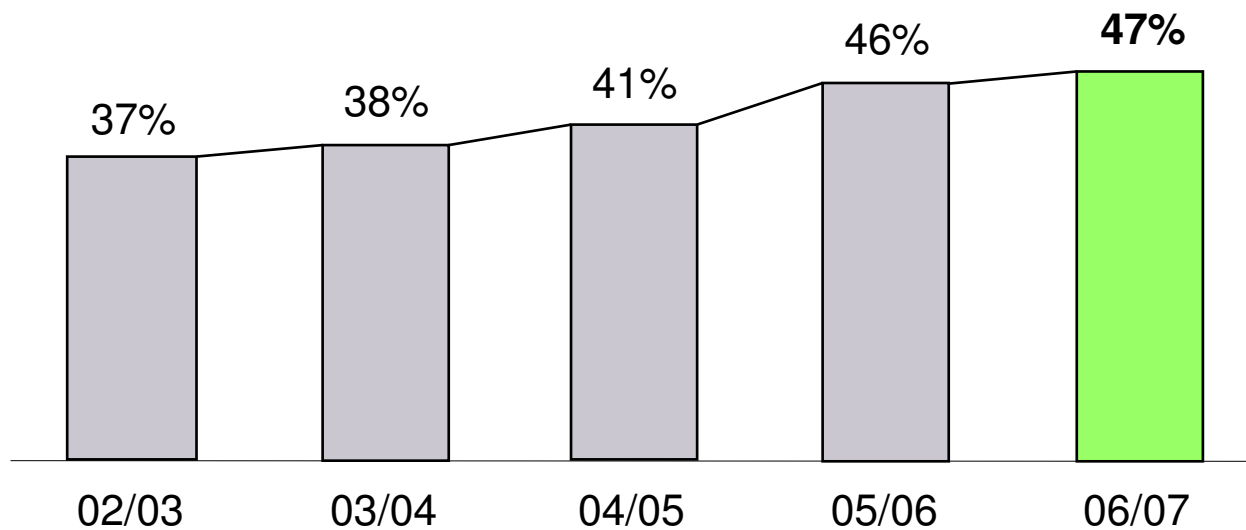
Aufwandsquoten in Summe verbessert

Personal-/Material- und sonstiger betrieblicher Aufwand in Mio. Euro



Bertrandt ist ein substanzstarkes Unternehmen

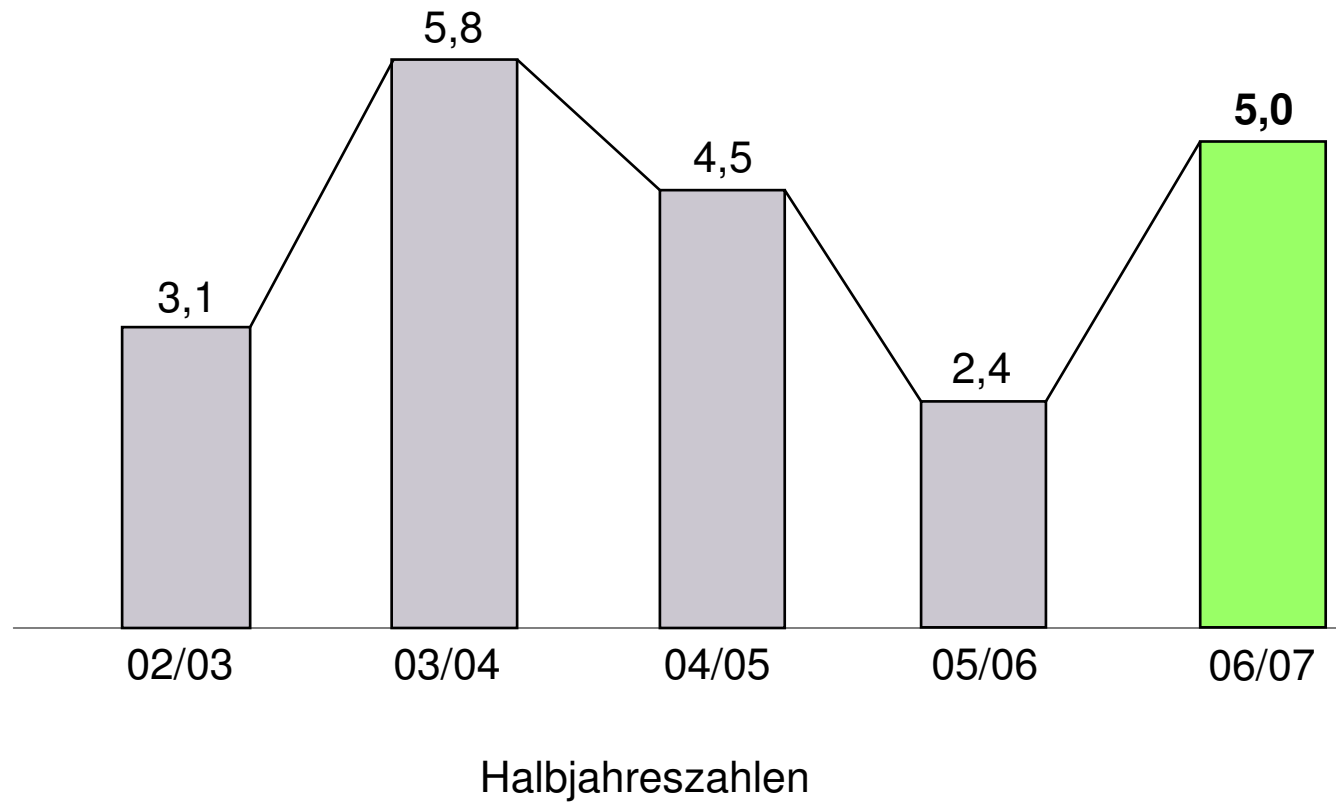
Entwicklung der Eigenkapitalquote



Halbjahreszahlen

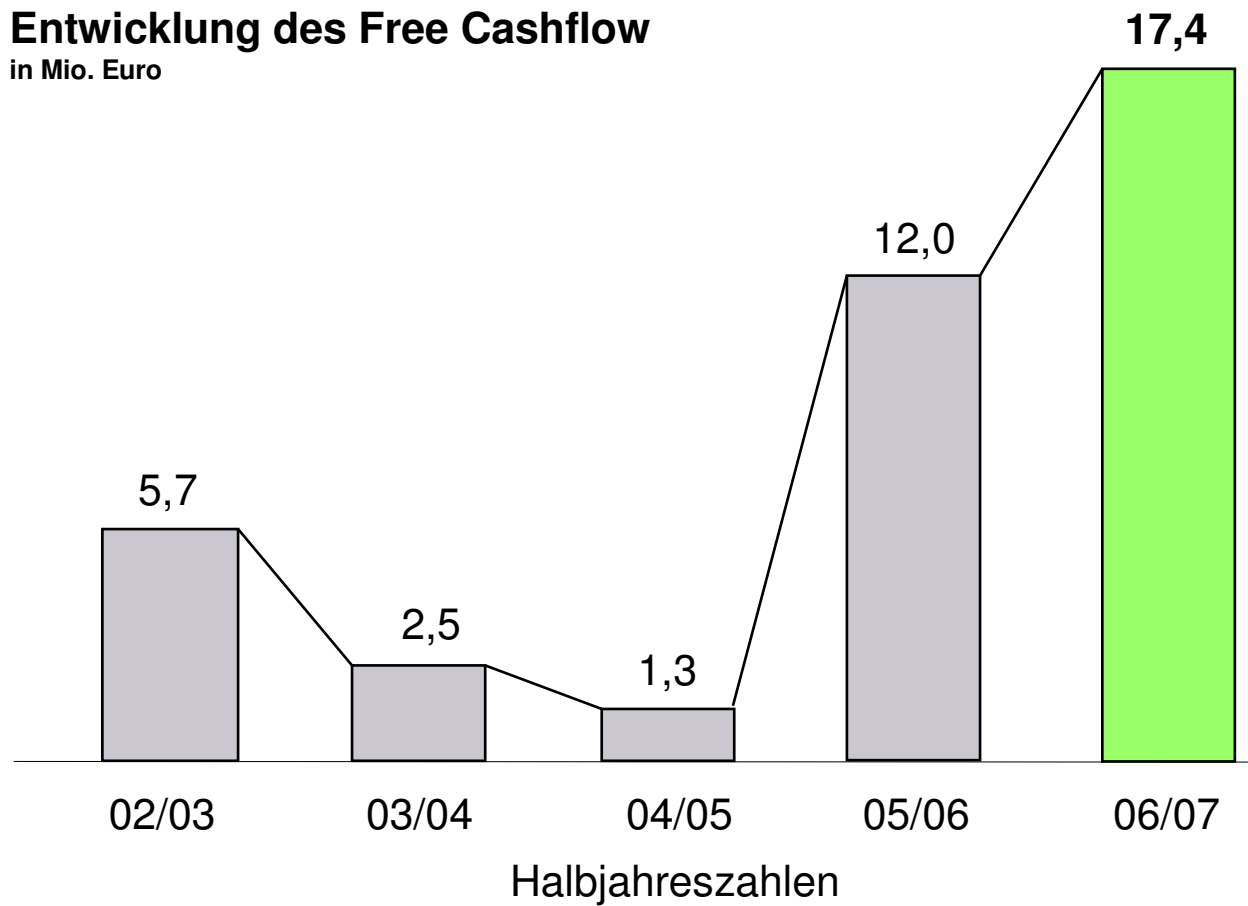
Bertrandt investiert weiterhin bedarfsorientiert

Entwicklung der Investitionen
in Mio. Euro



Positive Ergebnisentwicklung trägt zur Steigerung des Free Cashflow bei

Entwicklung des Free Cashflow in Mio. Euro

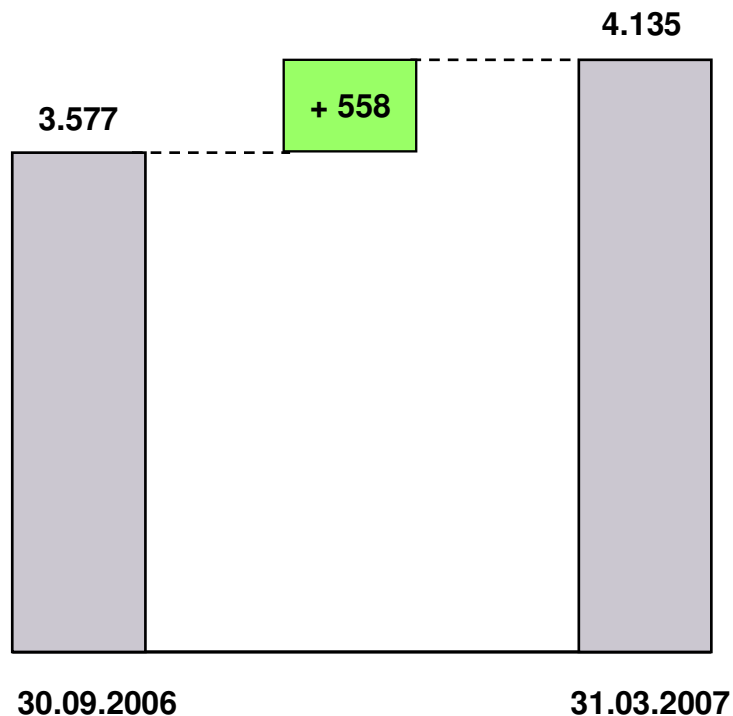


Inhalte

- Highlights zum ersten Halbjahr 2006/2007
- Finanzkennzahlen
- Personalmanagement
- Ausblick

Personalmanagement: über 500 Stellen im 1. Halbjahr geschaffen

Mitarbeiterzahl



- Aufbau von über 500 neuen Stellen in den klassischen Entwicklungsfeldern und den Fachbereichen
- Gewinnung qualifizierter Mitarbeiter genießt weiterhin eine hohe Bedeutung im Bertrandt-Konzern
- Bertrandt intensiviert seine Qualifizierungsmaßnahmen

*Angaben beziehen sich auf den Konzern

Übersicht der Rekrutierungsmaßnahmen

- E-Recruiting
- Bewerbungstage
- Hochschulmarketing
- Mitarbeiter werben Mitarbeiter
- Imageauftritt/Redaktionelle Berichterstattung

Inhalte

- Highlights zum ersten Halbjahr 2006/2007
- Finanzkennzahlen
- Personalmanagement
- Ausblick

Unsere Erfolgsfaktoren für die Zukunft

- Qualifizierte Mitarbeiter
- Maximale Kundenorientierung
- Tier1-Status bei allen europäischen OEM und diversen Top-Zulieferern
- Breites Leistungsspektrum mit attraktiven Dienstleistungen
- Solide Kapitalstruktur
- Gezieltes Kosten- und Kapazitätsmanagement



Gute Chancen für ein erfolgreiches Geschäftsjahr 2006/2007

- Bertrandt nutzt Wachstumspotenziale durch maximale Kundenorientierung der Niederlassungen kombiniert mit der konzernweiten Fachbereichsstruktur
- Bertrandt schafft Arbeitsplätze und stellt weiter qualifiziertes Personal ein
- Bertrandt erwartet Umsatz- und Ergebniswachstum unter der Voraussetzung anhaltend freundlicher konjunktureller Rahmenbedingungen und stabilem Vergabeverhalten der Kunden

bertrandt

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit.

